ליווי אישי עסקי של לילך דרור | מגירות

פגישה פרונטלית
של שעה בתל-אביב בפגישה זו נסכם ומגדיר יעדים לעסק ל - 5 שנים הקרובות , ולשנה הקרובה
חשוב!!!
המטרה בפגישה לקבוע יעדים ריאלים
אי אפשר לקבוע יעדים ראלים אם אין תוכנית אסטרטגית ברורה
שהרי מה הטעם לכתוב תכנית כשאין להם מושג מה קורה בעסק איך הם מתנהגים עם השוק שלהם, ואיך השוק מגיב אליהם ?מה הם יכתבו כיעד שנתי:
" 2 מיליון ₪? מיליון ש"ח? אולי דווקא חצי מיליון זה היעד הריאלי שלך?"

אחת לשבוע (4 פעמים בחודש), ביום קבוע ובשעה קבועה, תתקיים שיחה של 30 דקות

- בשיחה נדון אסטרטגית וטקטית מה יש לבצע כדי לקדם את המטרות והיעדים אותם הגדרנו ועליהם סיכמנו בפגישה הפרונטלית
- בכל שיחה כזו יתחייב בעל העסק לביצוע מספר מטלות
- לפני כל שיחה טלפונית, עד 24 שעות לפניה, על בעל העסק להעביר את הדילמה שלו אלי למייל עם כל הקישורים והנתונים הדרושים ע"מ שאוכל לעבור עליה ולתת את ההנחיות הטובות ביותר.
- השיחה תבוצע בפורמט של וובינר, על מנת שאני אוכל לשתף במסך שלי ולהקליט את השיחה כך שתשמש את בעל העסק גם אחריה
מניסיון, במהלך השיחה נאמרים דברים רבים וחשובים שלא תמיד נקלטים במהלך השיחה ההקלטות יועלו לאתר חברים אישי פרטי כשהנגישות של בעל העסק להקלטות תהיה באמצעות שם משתמש וסיסמא

בנוסף, בין השיחות וע"פ הצורך, אני אעביר תוכן חשוב אשר יתרום לבעל העסק ויתן לו מושג בתחום שאינו מכיר כך שיוכל ליישם את ההנחיות שלי ולקדם את העסק שלו
התכנים יכולים להיות בצורת מצגת, בצורת סרטונים או בצורה של דוגמאות מהחומרים האישיים העסקיים שלי! אשר ייצרו עבורי הצלחות רבות

אחת לחודשיים נקיים פגישה פרונטלית של כ - שעה שבה "נתיישר" בפרטים שלא עברנו עליהם בשוטף ושמצריכים מבט נוסף.

תוספת חשובה היא הצטרפותך לתוכנית של "בית הספר לשיווק באינטרנט" לכל משך תקופת הליווי

חשוב!!!
תוכנית "בית הספר לשיווק באינטרנט" אינה תחליף לטיפולים טכניים שונים שזקוק בעל העסק!

מה נדרש מהלקוח, בעל העסק?
פשוט לעשות!
לבצע, ליישם את מה שהתחייב עליו משיחה לשיחה



המטרה בליווי העסקי האישי היא לצעוד עם בעל העסק יד ביד ולהיות איתו יחד עם אצבע על הדופק, כמו גם לתת הכוונה והוראות מדוייקות מה עליו לבצע כדי לייצר תוצאות פורצות דרך!
המטרה בין היתר לייצר את ה system – השיווקי של העסק ובאמצעות תהליך מובנה ויישום שיטות שיווק מתקדמות ,להפוך את העסק להצלחה.
לייעל ולקצר תהליכים בעזרת משוב מקצועי וממוקד.

תוכנית הליווי האישי עסקי מתאימה :

- למי שמבין שהוא עומד בפני הזדמנות גדולה ומוכן לפריצת דרך
- למי שמוכן לעלות על המגרש של המצליחנים ולשחק בגדול
- למי שמוכן ורוצה ללמוד ויחפש את התשובה עד שימצא ועד שזה יעבוד, כי לא הכל עובד
- למי שלוקח אחריות על העסק שלו
- למי שרוצה לקצר את הדרך שלו ע"י ליווי של מישהו שכבר עשה אותה 
- הליווי האישי מתאים לבעל עסק, למי שכבר יש לו עסק ורוצה לקפוץ למדריגה הבאה
- לבעל עסק כמעט בכל התחומים (לא עולה בדעתי תחום שהליווי אינו מתאים לו)

התוכנית ממש לא מתאימה :

- למי שמחפש "חבל הצלה" לעסק שלו – היא לא מתאימה למי שעומד להשקיע את השקל האחרון שלו ולקוות שמישהו יציל אותו ויעשה בשבילו את העבודה
- למי ש"יודע הכל בעצמו" – כוס מלאה – זה ממש מעצבן אותי – אנשים כלו לא יוכלו לעולם ללמוד, להכיר דברים חדשים ובאמת לשנות
- למי שלא לוקח אחריות – למי שלא מבין שהוא הגורם לכל מה שעובד ולא עובד בחיים שלו והכל תלוי רק בך – האחריות על מצבך, על מה שמצליח ועל מה שלא מצליח היא שלך בלבד!
- לקוטרים – לכאלו שמאשימים את כל העולם, לכאלו שממציאים את כל התירוצים וההסברים למה הם לא הספיקו ולמה לא עשו.

ההשקעה בתוכנית הליווי היא לשנה שלמה!*
1,670 ש"ח + מע"מ לחודש! * 12 תשלומים
התחייבות ל - 12 חודשים!

חשוב! חשוב!
התכנית שנתית והיא ללא נקודות יציאה – זו ההזדמנות שלך לקחת את העסק שלך ברצינות ולהתחייב להצלחתו!
וכחלק מההתחייבות לא ניתן לעזוב באמצע התוכנית! מדובר במחוייבות שלך לעסק שלך אבל גם בהיערכות שלי לתת מענה רצוף והכוונה מלאה לעסק שלך, תשומת ליבי המירבית, המחשבה, הרעיונות, הכנת חומרים, ניתוח תזרימים ועוד ועוד.
הפניות המיוחדת שלי לעסקים לא מאפשרת לי לקחת כמות גדולה של בעלי עסקים.

ניתן לבנות תוכניות אחרות לפי "מידה" הכוללות תדירות שונה של שיחות ומפגשים ובכל מיקרה לא פחות מתהליך שאורכו 9 חודשים (כמו לידה )